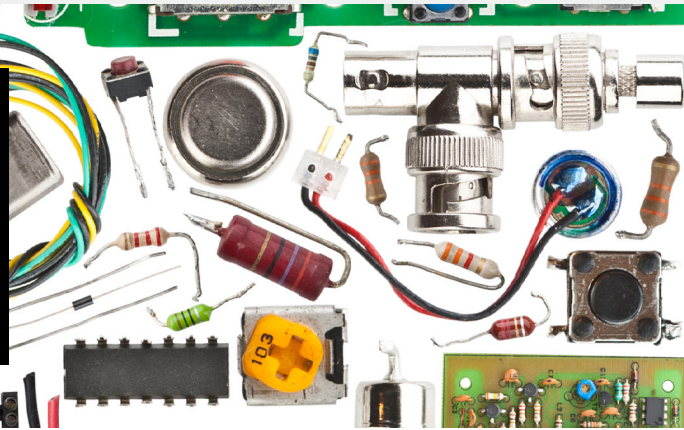




# Plaidoyer pour un nuage : Echucha

## Moshe Hezrony

### Directeur de l'exploitation et directeur de la technologie



## Quel était le problème?

Echucha est une plateforme d'externalisation ouverte qui facilite le commerce des composants électroniques. Elle permet la vente aux enchères et les enchères renversées, et est assortie d'un système de surveillance complet qui engendre une grande confiance entre acheteurs et vendeurs. Echucha avait besoin d'une plateforme à haute performance et à débit élevé pour procéder aux derniers essais, puis tester la version bêta de son produit auprès de clients éventuels.

## À quelles solutions a-t-on songé?

Des solutions étaient certes disponibles sur le marché, mais nous étions à la recherche de ressources très, très performantes et d'une fiabilité à toute épreuve pour tester notre plateforme dans un environnement proche de la production. Notre entreprise ne faisait que démarrer et nous devions prouver à nos investisseurs que le produit était développé de la manière la plus économique qui soit

### Info nuage:

*Le quart des petites et moyennes entreprises sondées signalent que l'infonuagique a contribué à accroître leurs bénéfices d'au moins 25 %, parfois même de jusqu'à 75 %.*<sup>1</sup>

## Laquelle a été retenue?

Pour nous, l'ATIR s'est avéré la solution idéale, car il respectait nos deux impératifs : la performance et l'économie.

<sup>1</sup>University of Manchester Business School/Rackforce Sondage 2012. 1 500 entreprises sondées aux É.-U. et au R.-U.

## Résultat?

Dans notre secteur, la clientèle doit pouvoir envisager une hausse de profits de cinq à dix pour cent avant de songer à troquer un système pour un autre. Donc, nous devions prouver à nos clients que la plateforme possédait la rapidité, la performance et la capacité requises pour les amener à l'adopter. En effectuant cette démonstration sur l'ATIR, nous leur avons montré qu'ils effectueraient beaucoup plus de transactions durant le même laps de temps et cela, à un prix qui augmenterait leur marge bénéficiaire. Parce que nous avons utilisé l'ATIR, nous pouvons maintenant négocier les conditions liées aux essais de la version bêta et progresser vers le lancement commercial.

### L'Accélérateur technologique pour l'innovation et la recherche (ATIR)

Conçu pour conférer un avantage concurrentiel aux entrepreneurs canadiens, l'ATIR donne gratuitement accès à des ressources en infonuagique ultra performantes, sans frais cachés. L'ATIR aide les petites entreprises à développer plus vite leurs produits et à en réduire le coût en exploitant l'envergure, la rapidité et l'agilité du nuage.

Découvrez-en plus sur  
[canarie.ca/nuage](https://canarie.ca/nuage)